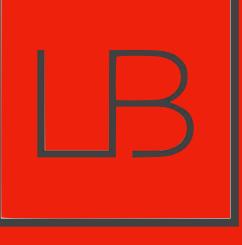
BIBLADEVENDA PITCH DECK PROJETO2022 FRAPA



FELIPE BRAGA

@BRGFEL







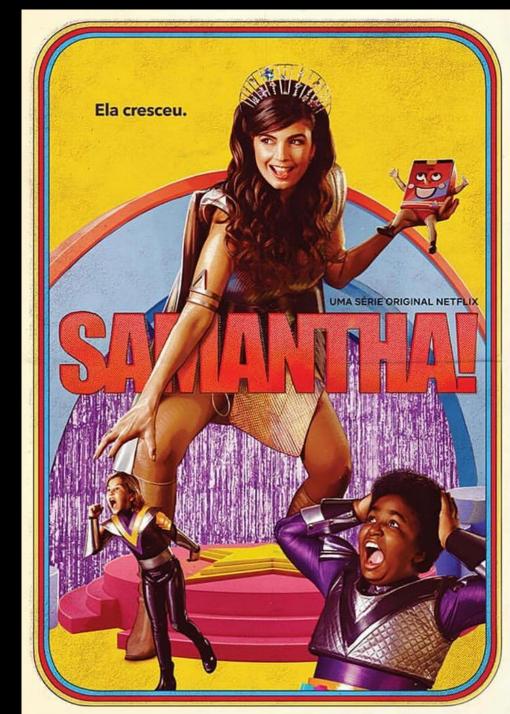
MARIGHELLA

O2 FILMES PRESENTS IN ASSOCIATION WITH GLOBO FILMES AND MARIA DA FÉ DISTRIBUTION PARIS FILMES AND DOWNTOWN FILMES DISCRICTORY WAGNER MOUTH "MARIGHELLA" SEU JORGE BRUND GAGLIASSO, LUIZ CARLOS VASCONCELOS, HUMBERTO CARRÃO, JORGE PAZ, BELLA CAMERO, HENRIQUE VIEIRA, ANA PAULA BOUZAS, GUILH FERME FERDAZ, RAFAEL LOZADA, DADANILO, GUILHERME LOPES, CHARLES PARAVENTI, WITH HERSON CAPRI, CARLA RIBAS AND ADRIANA ESTEVES.

PRODUCES BEL BERLINCK, ANDREA BARATAT RIBEIRO, WAGNER MOURA ASSOCIATE PRODUCES FERNANDO MERRELLES LUR PRODUCES GISTINA ABBIDIECTOR PROTUDBAPHY ADRIAN TEJIDO, ABC AND DISCRICTORY OF PROTUBBAPHY ADRIANCE PROTUBBA















[nomenclaturas]



PROJETO

PITCH DECK

BÍBLIA DE VENDA

[definir com a maior concisão possível , em um formato familiar, a *singularidade* de uma narrativa ou conceito...]

[...ilustrando seu desenvolvimento.]

[singularidade]



[as partes do todo]





- Título
- Logline
- Introdução
- Sinopse
- Arco de temporada
- Personagens
- Gênero e tom
- Temporada 2
- Referências
- Currículos

^{*} referências visuais



[o perigo da repetição]

- Sinopse
- Arco de temporada
- Personagens





[redefinindo "vender um projeto."]



["desenvolvimento" enquanto busca por clareza e especificidade]

"No calor do Samba" é uma série sobre as origens do gênero musical no Rio de Janeiro. A série narra o encontro dos gênios Bené, Miltinho e França, que criam uma nova expressão cultural que seria exportada para todo o mundo, movidos pela resistência à opressão social e racial brasileira representada nos versos."



[toda história é sobre uma protagonista que quer algo]





[a diferença entre querer e precisar]













[definindo gênero e referências – o problema da "prateleira"]



[marketing]

[ajudando quem vende a vender]



[portfólio do projeto]





[na real, na real mesmo, ninguém sabe]

[o momento é difícil]



[reflexões sobre o porvir

- ou, "o que fazer enquanto nenhum projeto é vendido?"

#1

[nem sempre seu melhor projeto ou projeto preferido será o vendido]

seja consistente na qualidade de seus projetos, construa sua marca.

#2

acredite no que fazemos

"Cultura e entretenimento são importantes. Eles elevam, inspiram, movem montanhas e fazem as pessoas esquecerem suas dores. O mundo precisa do que fazemos para se agarrar à sanidade. Comporte-se como quem faz algo que importa — seja a 10a temporada de um sitcom ou um drama independente — e trate tudo com o carinho que merece. E decrete, a partir de hoje, que qualquer pessoa que se refira a filmes e séries de TV como 'conteúdo' está demitida." (Richard Rushfield)

#3

pergunte-se quem é sua audiência

("todo mundo" não é ninguém)



[antes que eu esqueça]



[notas sobre]

- pitching oral
- conheça o canal/plataforma
- conheça seu interlocutor
- o que se diz hoje é um retrato de ontem e não corresponde ao amanhã.